難しいことがわからないあなたへ 小学4年生でもできた! 【メルカリ転売の決定版】

■はじめに

個人と個人で取引をするビジネスとして、スマホを使い、 衣料品や雑貨などを個人間で売買するフリマアプリ。

そのなかでも日本<mark>ーのシェ</mark>アを誇るメルカリは、 いまや1日の出品数50万品以上、 月間流通額は、100億円を超えています。

さらに、日本一のフリマアプリとしての地位を確立したのちに、 今度は、世界に向けて大きく市場を拡大しています。

2013年にサービスがはじまり、 怒涛の勢いで成長し続けているメルカリは、

ビジネスをしたことがない人たちでも 手軽に出品ができるので、 自分の力でお金を稼ぐ体験をしたい方には ぴったりのビジネスモデルだといえます。

最近では、お笑い芸人の有吉さんが 出演しているテレビ CM が広告として配信されていますね。



とはいっても、 まだメルカリで取引をしたことがない方にとって 不安な面が多々あると思います。

そこで本レポートでは、 メルカリを使ってお金を稼ぐ方法について 登録作業から商品の梱包と発送、

お客さんとのやりとりまで 解説していきたいと思います。 本レポートを読むだけで、 メルカリで自由に商品を出品して お金を稼げるようになりますので、

最後まで集中して 読みすすめてください。

■フリマアプリ『メルカリ』が人気な理 由

いまとなっては、インターネットで 商品の売買をすることは当たり前となり、 非常に身近なものとなりました。

ですが、一昔前までは、

「ネット上で商品を買うのは抵抗がある」

「なんだか怪しいよね…」

「信用していいの?」

といった認識があり、 なかなか手を出せない方が大半でした。

なぜなら、人と人の触れ合いがない場で お金のやりとりをする習慣自体が なかったからです。 そんななか、 インターネットが身近にある 環境で育った若者が増え、

いまでは、ネットを使わないビジネスは ありえないというくらいまで インターネットビジネスは成長しています。

といいますか、ネットから情報を仕入れたり、 ネット上で商品の売買をすることができばければ、

時代に取り残されてしまうくらいのスピードでネット社会の成長が進んでいます。

IT 業界は、今後もさらに 発展していくことが予想されますが、

そんななか、メルカリはなぜ、フリマアプリ業界で 日本一の地位を確立することができたのでしょうか?

その人気の秘密は、 なんといってもお手軽感にあります。

まず、登録や出品作業が簡単ですし、 お金が1円もかかりません。

出品した商品が売れた場合、 その10%が販売手数料として メルカリに徴収されますが、

売れるまで、ノーリスクで

試すことができるんです。

しかも、出品の方法のいたってシンプル。

売りたい商品をスマホで撮影して、 商品の特徴を簡単に説明文に記載し 売りたい希望の金額を入力するだけ。

それだけで、出品作業が完了です。

簡単ですよね!

もちろん、個人間の取引なので 消費税も一切かかりません。

以前は、フリーマーケットが開くか、 登録手数料、出品手数料のかかる ネットオークションを使わないと

売ることができなかった商品を これだけ簡単に販売できる システムができたことにより、

若者や主婦層を中心に 利用者が爆発的に拡大していきました。

ダウンロード数も3,500万を超え、 北米でもサービスの展開を始めています。

出品されている商品もユニークなものばかりで、 トイレットペーパーの芯から中古車まで。 規約によって出品できない商品もありますが、 しっかりとルールさえ守れば なんでも出品できます。

「1億総お店屋さん時代」

なんて言われていますが、まさに、 メルカリこそがその走りなのではなのではないでしょうか。

ですが、実際にメルカリを 使ったことがない方にとっては、

簡単といっても、いまいち イメージが湧いてこないと思います。

ですので、実際にメルカリに登録して お客さんにお届けするまでに 全行程を解説していきたいと思います。

■第1章 メルカリで出品する方法

■新規会員登録をする方法

メルカリは、スマホでアプリとしてもダウンロードできますし、 パソコンでもサイトにログインして使うことができます。

ここでは、パソコンを使って解説をしていきます。

まずは、メルカリにアクセスをしてください。

https://www.mercari.com/jp/



そして、右上の新規会員登録をクリックしてください。



このような画面が出てきますが、 お好きな方法で登録をすることができます。

今回はメールアドレスを使って 登録作業を進めていきます。

住所入力

お名前	必須
例)	山田
例)	彩

お名前	カナ 必須
例)	ヤマダ
例)	アヤ

郵便番号 必須		
例)	123-4567	

こちらに登録するための情報を記載し、「次へ進む」をクリックしてください。

支払い方法





次に支払い方法のための クレジットカードの情報を入力し 「次へ進む」をクリックしてください。

会員登録完了

ありがとうございます。 会員登録が完了しました。

メルカリをはじめる

ここまでの作業を終えたら、会員登録が完了となります。

「メルカリをはじめる」をクリックして、 早速、商品を出品していきましょう!

■プロフィール設定作業

メルカリでのマイページは このような状態になっています。

マイベージ	>		
8306せ	>		
やることリスト	>		and the second sec
uus t-m	\rightarrow	PHE 0	mar o
出品する	\rightarrow	お知らせ	やることリスト
出品した商品・出品中	>		
出品した商品・取引中	>		
出品した商品・売却済み	\rightarrow		
購入した商品・取引中	>		
購入した商品・過去の取引	\rightarrow	お知らせの間	品がありません
ニュース一覧	->		
评価一覧	->		
11 A F	>	購入した商品	
お問い合わせ		取引中	過去の取引

まずは、プロフィールを記載していきましょう。

基本的には、メルカリ内でビジネスをしている ライバルの情報を真似して書いてください。

ただし、メルカリは個人間売買である C2Cビジネスをサポートするための場であり、

運営元は、業者として取引をしている アカウントを嫌います。

業者としてあまりやりすぎると、 警告を受ける危険性がありますので

気をつけてください。



プロフィール名としては、 たとえば、

『大特価セール中セレクトショップ ●●●』

といった形にするのはいいと思います。

ですが、この名前にすると 価格交渉をされることが多いので、 いますぐ商品を売って

お金を稼ぎたい人には向いていますが、

利益をしっかりと考えた

値付けをする必要があります。

プロフィール説明文としては、

☆ご挨拶

======

こんにちは!

2016 年 10 月からメルカリ販売をスタートした

セレクトショップの●●●●です。

沢山の素敵なご縁をありがとうございます

安心で気持ちの良いお取引きを心がけていますので最後まで責任を持っ てご対応出来る方のご購入お願い致します☆

迅速丁寧な対応、発送を心がけておりますが、日中は営業に出ている場 合がございますので、コメントの対応が遅くなる場合がございますが、確認 でき次第すぐに返信させていただきます。

☆商品について

==========

★購入前に必ず在庫の確認をお願いします。★

他のインターネットショップにも出店しているため売り切れの場合がござい ます

専用倉庫にて丁重に保管させていただいておりますため、確認に少し時 間を要する場合

がございますが、迅速対応に心がけています。

海外商品の場合日本に在庫があれば即手配いたしますが、在庫がない 場合は海外倉庫からの発送になるため2週間ほどかかる場合がございま す。

ご購入はその点をご理解頂いた上で、ご購入お願い致します。

☆値引きに関しては出来るだけ価格を抑えているため、一切受け付けて

おりません。

宜しくお願い致します。

(例外として複数購入の場合のみ 2 点¥200−3 点¥300−値引きさせて いただきます。)

「フリマの特性上、不良品以外いかなる理由があっても返品、クレームなどはお受けいたしません。それをご了承の上、ご購入ください。

そのままの金額で早く購入して頂ける方優先します!

取引連絡で最低限のコメントはお願い致します。。

落札後、ご入金をすぐに出来ない方は申し訳ありませんが、ご購入をご遠 慮お願い致します。

他店舗でも出店している為、ご入金すぐにできない場合は、在庫の確保 が難しい場合も発生する可能性がございます。ご了承の上、ご購入くださ い。

お支払いが滞る方は、状況によっては取引をキャンセルさせて頂きたいと 思います。

お安くする為、簡易包装での発送ですので畳ジワ等ご了承願います。

沖縄・北海道・離島の場合は、送料が別途かかります!

コメントで、ご相談ください m(_ _)m

☆発送について

==========

商品の発送は、全て送料込みでお届けします。

発送日に関しましてはその都度検品させていただいておりますため、2,3 日遅れる場合がございますが迅速な対応でお送りいたします。

といった形にして、

できるだけ細かい説明文にしましょう。

そうすることによって、

相手もきっちりと対応をしてくれます。

プロフィールの説明文に関しても ライバルのリサーチをして オリジナル文面を作成していただきたいですが、

最初は↑この例文をそのまま 活用していただいて OK です!

すぐに作業を終わらせて 商品を出品するためにも

プロフィール設定は サクサク進めていきましょう。

■電話番号の確認

メルカリでは、1人で複数のアカウントを 保有することができません。

ですので、電話番号の確認作業をすることで 本人確認をとっています。

この作業を終わらせないと出品をすることができないので、 電話番号の確認をしていきましょう。

電話番号の確認

携帯電話の番号

携帯電話の番号を入力

本人確認のため、携帯電話のSMS(ショートメッセ ージサービス)を利用して認証を行います。

SMSを送信する

*電話番号は本人確認や不正利用防止のために利用 します。他のユーザーに公開されることはありま せん。

電話番号の確認が必要な理由>

こちらにあなたの携帯電話の電話番号を入力し、 「SMS を送信する」をクリックしてください。

これで出品ができる状態になりました!

※注意事項※

メルカリは規約がとてもしっかりとしており、 もし、違反してアカウントが停止になると、 アカウントを復旧することができません。

つまり、二度とメルカリで ビジネスができなくなるということです。

そういった問題を抱えないためにも、 出品をする前に、必ず利用規約を読んでおいてください。

https://www.mercari.com/jp/tos/

■メルカリで出品をする方法

メルカリで出品をする際には こちらのボタンをクリックしてください。



すると、商品情報を入力する画面が表示されるので、 詳細情報を入力していきます。

Hame ** Krkda CC > C/C = 5 C = 5 T File Fall BEAC (200 (200, C = 7) / (A = 5 - 7) / (C = 7) / (C		商品の情報を入力	
ドラッグアンドドロップ またはクリックしてファイルをアップロード 原品名 【2】 商品名 【2】 商品の詳細 カテゴリー 【2】 商品の詳細 カテゴリー 【2】 商品の詳細 カテゴリー 【2】 市品の状態 【2】 正法ドの負担 【3】 正法ドローレーレーレーレーレーレーレーレーレーレーレーレーレーレーレーレーレーレーレ	出品画像	***	
原品名 (必須 40文字まで) 商品の説明【23 商品の説明【25 商品の詳細 カテゴリー【25 「 ~ ~ 商品の状態【25 「 ~ ~ 密誌について《 B送名の地域【25] 「 ~ ~ 発送元の地域【25] 「 ~ ~ 第送社の負担【25] 「 ~ ~ 第送こついて《 B送名の状態【25] 「 ~ ~ 第送先の地域【25] 「 ~ ~ 第送までの日数【25] 「 ~ ~ 第送までの日数【25] 「 ~ ~ 第送表のの税略【25] 「 ~ ~ 第送表での日数【25] 「 ~ ~ 第送までの日数【25] 「 ~ ~ 第送表での日数【25] 「 ~ ~ 第送までの日数【25] 「 ~ ~ 第送表での日数【25] 「 ~ ~ 第送表での日数【25] 「 ~ ~ 第 原売手数料(10%) 「市本114		ドラッグアンドドロップ またはクリックしてファイルをアップロード	
商品名 (必須 40文字まで) 第品の説明 (23 商品の説明 (24 (100)、 (25, 素材、重き、定価、注意点など) 90) 210年頃に1万円で導入したジャケットです。ライドグレーで傷はありません。あわせやすいのでおすすめです。 商品の詳細 カテゴリー (25) 商品の状態 (25) 商品の状態 (25) 第記だついて(2) 配送料の負担 (25) 発送元の地域 (25) 発送元の地域 (25) 発送までの日数 (25) 第 慶売手数料 (10%) 販売利料	商品名 必須		
新品の説明 (必須1,000文字以内) (色、素材、重さ、定信、注意点など) 約) 2010年頃に1万円で導入したジャケットです。ライドグレーで傷はありません。あわ せやすいのでおすすめです。 カテゴリー ②忍 商品の詳細 カテゴリー ②忍 面二の状態 ②忍 二- 商品の状態 ③忍 二- 配送れの負担 ②忍 二- 配送について 配送れの負担 ②忍 のに、 の	商品名(必須40文字ま	で)	
商品の詳細 カテゴリー 253 商品の詳細 カテゴリー 253 「 、 商品の状態 253 「 、 第品の状態 253 「 、 第品の状態 253 「 、 第記次ついての 配送料の負担 253 「 、 発送えての地域 253 「 、 発送までの日数 253 「 、 廃売生の日数 253 「 、 第二 、 (1000) (1000) 販売手数料 (10%) (101)	商品の説明 必須		
商品の詳細 カテゴリー ②3 ✓ 商品の状態 ②3 ✓ 配送料の負担 ②3 ✓ 発送元の地域 ②3 ✓ 発送元の地域 ②3 ✓ 発送えての日数 ②3 ✓ 現法までの日数 ②3 ✓ 第送まての日数 ②3 ✓	商品の説明(必須 1,000 2010年頃に1万円で購入 せやすいのでおすすめで	文字以内)(色、素材、重さ、定価、注意点など)例) したジャケットです。ライドグレーで傷はありません。 です。	あわ
	商品の詳細 カテゴリー 修復		
 商品の状態 ② ✓ 配送料の負担 ③ ✓ 発送元の地域 ③ ✓ 発送までの日数 ③ ✓ 廃送までの日数 ③ ✓ 原売手数料(10%) 		***	~
✓ 配送について② 配送料の負担 の の 完価格(300~9,999,999)③ 価格 個格 個格 の の の の しの の しの の の		商品の状態 🕺	
RI送について ② RI送料の負担 ③ 名 ・ 発送元の地域 ③ ・ 発送までの日数 ③ の の ● ● ● ● ● ● ● ●			~
・ 発送元の地域	配送について?	配送料の負担 必須	
発送元の地域 登風 ・ 発送までの日数 登風 原売価格(300~9,999,999) 価格 販売手数料(10%) - 販売手数料(10%) -			\sim
✓ 発送までの日数		発送元の地域 必須	
発送までの日数 図え ✓ 販売価格(300~9,999,999) 価格 図え ¥ 例) 300 販売手数料(10%)			~
· · · · · · · · · · · · · · · · · ·		発送までの日数 必須	
販売価格(300~9,999,999) ⑦ 価格 ◎ 販売手数料(10%)			\sim
販売価格(300~9,999,999)⑦ 価格 図 ¥ 例)300 販売手数料(10%) -			
販売手数料 (10%) -	販売価格(300~9,999,999)�	価格 🕹 🤋 🛛 🕹 🕹	例)300
原本利米		販売手数料 (10%)	-
		販売利益	

1つずつ解説していきましょう。

■出品画像

最大4枚まで商品の画像を アップロードすることができます。

スマホで撮影した簡単なもので構いませんので、 できれば、写真を4枚アップロードするようにしてください。

Amazon から商品の写真をもってくることもできますが、 販売元からクレームがくる可能性がありますので、 できる限り、ご自身で撮影された方がいいでしょう。

■商品名

商品名に関しては、 すでにメルカリで販売されているものを そのまま真似して OK です!

ただ、まったく同じ名前だと差別化ができないので、

「激安」「本品限り」「値下げ歓迎」

といった文言を商品名の前に入れることで 商品が選ばれやすくなります。

少しでもライバル商品名と差別化することで

選ばれる理由作りをしていきましょう。

■商品の説明

商品説明に関してはご自身で考えることもできますが、 本家のサイトや、Amazonの説明文、

または、ライバルの説明文をそのままコピーして 貼り付けてしまって問題ありません。

できる限り、自分で考える時間を減らし、 効率よく出品できるような体制を整えていきましょう。

■商品の詳細

商品カテゴリーに関しても 実際にメルカリで販売されているページを参考にして、 カテゴリーを選択していってください。

■商品の状態

あなたの手元にある商品の状態をもとに選択をしてください。



基本的に、あなたが配送料を負担するようにしてください。 そうすることで、選ばれやすくなります。

■発送元の地域

ここには、あなたが住んでいる地域を入力してください。

■発送までの日数

早い方がいいのですが、 ここではトラブルの回避をするために、 4~7日を選択するのが良いでしょう。

■価格

ここには希望販売価格を入力します。

すると、販売手数料 10%が引かれた数字が算出され、 その数字が、販売利益として手元に残ります。

あとは、この数字から 郵送のコストが引かれますので、

そこまでのコストを算出してから 希望販売価格を決めていきましょう。 以上で、入力する情報は終わりです。

あとは、「出品する」をクリックしたら 実際にメルカリの市場に出品されます。

■メルカリで稼ぐために必要なこと

メルカリの最大の特徴は、 取引をするお客さんとコメントのやりとりをして、 値下げ交渉をすることができる点です。

ただ、ほしい商品を購入して配送するのではなく、 より、お客さんと近い距離でコミュニケーションをとり、

商品の販売につなげていくことが メルカリで稼ぐために必要なことなのです。

事実、値下げ交渉のコメントはかなりきます。

いいえ、それどころか、 値下げをすることが当たり前という 感覚でお客さんは購入の交渉をしてきます。

ですので、こういったコメントにはできるだけ真摯に対応し、

希望の金額までとは言わないまでも 値下げをしてあげるようにしてください。 といいますか、事前に販売する価格に 値下げ交渉用に少し高めの金額を 設定しておくといいでしょう。

こういったことを考えながら 出品をするのはめんどくさいと思うかもしれませんが、

より、お客さんと近い距離でビジネスが できるという特徴があるメルカリだからこそ、 意識してほしいです。

市場との親和性を考えてビジネスを進めていくことで、 効率よく取引を進めていくことができます。

その結果、わずか数分のコメントのやりとりだけで 商品が売れてしまうというのはザラです。

こうして、相手のことを考えながら ビジネスをしていくと、

プロフィールページの魅せ方 商品の品質 配送方法

といったビジネスモデル全体に 意識を向けていくことができるようになります。

そして、1つずつ細かな調整をしていくことで、 売上が上がるだけではなく、

アカウントも高い評価を得ることができ、

リピートをしてくれるお客さんも現れるようになるでしょう。

結局のところ、ビジネスで大切なことは、 リアルでも、ネットでも変わりません。

相手に親切にしてあげようとする気持ちが 根底になければ、ビジネスの発展などありえないのです。

■販売後の流れ

出品しているあなたの商品が売れると、 お客さんとの個別のやりとりをすることになります。

ここは当事者しか見ることができないページです。

ここで必要な情報をお客さんから聞きだします。

ときに重要な情報として、 お客さんの住所情報です。

ただし、注意してください。

メルカリ市場のお客さんは、 ルーズな人たちが非常に多いので、 明確に住所を教えてくれない場合があります。

番地などが抜けている場合があるのです。

ですので、取引する個別画面で、 住所の詳細をしっかりと聞くようにしてください。 また、購入したのに、 入金がされないというパターンもあります。

しかも、1日、2日ではなく、 1週間、2週間くらい遅れることもザラです。

メルカリでは、3日経つと出品者側から 取引キャンセルができますので、

購入者が一向に入金処理をしないのであれば、 連絡を入れて、取引キャンセルしてしまった方がいいです。

このあたりは、あなたがどのくらい 待てるのかにもよりますので、

実際にお客さんと取引をしながら スタンスを固めていけばいいでしょう。

また、入金処理を確認できた際には、 なるべく早く商品の発送処理をしてください。

お客さんとの取引の対応も、 商品の配送も、早ければ早いほど 満足度が高まります。

こうった細かいところで損をしないように、 できるだけ丁寧に、そして、 迅速な対応を心がけてください。

商品がお客さんのもとに届くと、 お客さんが、あなたの評価をしてくれます。 この評価を受けた時点で、 お客さんからメルカリに預けられたお金が あなたの売上金として計上されます。

ですが、ごくまれに評価をし忘れてしまうお客さんがいることもあります。

ですので、そういった場合には、 商品が無事に届いたかどうかの確認を 個別の取引画面でするようにしてください。

商品の配送に関しては、

マイページの「ガイド」をクリックしてください。

メルカリ > マイページ	
マイページ	>
お知らせ	>
やることリスト	>
いいね!一覧	>
出品する	>
出品した商品 - 出品中	>
出品した商品 - 取引中	>
出品した商品 - 売却済み	>
購入した商品 - 取引中	>
購入した商品 - 過去の取引	>
ニュース一覧	>
評価一覧	>
ガイド	>
お問い合わせ	>

すると、このようなガイドページが表示されるので、 ここで「らくらくメルカリ便」をクリックしてください。



商品発送について、細かな情報が 丁寧に掲載されています。

■売上金の受け取り方

次に、売上金を受け取る

銀行口座の登録作業をしていきます。

マイページの「売上・振込申請」をクリックし、 「振込申請して現金を受けとる」をクリックしてください。

振込申請金額を入力

振込申請金額 必須

例) ¥1,234

振込金額は211円から可能で、1万円未満は振込手 数料が210円かかります

現在の売上金 ¥0 振込手数料 -振込金額 -

確認する

すると、振込先口座の指定という ページが表示されますので、

あなたの銀行口座の詳細を入力し、 「次へ」をクリックしてください。

振込申請金額を入力というページが表示されたら、 振込申請金額を入力し、「確認する」をクリックしてください。

現在の売上残高が211円以上あれば振り込み申請が可能です。

申請金額が1万円以上の場合は、振込手数料は無料です。 申請金額が1万円未満の場合は、振込手数料が210円かかります。

これで、振込金額の申請が完了となります。

【メルカリの振込日程】

振込申請の〆切日は、毎週月曜日となっております。 振込は、振込申請の〆切日から数えて4営業日になります。

具体的には、

【振込申請日】	【振込日】
$3/28 \sim 4/3$	4/7(金)
$4/4 \sim 4/10$	4/14(金)
4/11~4/17	4/21(金)
$4/18 \sim 4/24$	4/28(金)
$4/25 \sim 5/1$	5/10(水)

といった形で振込が行われます。

ヤフーオークションのように すぐにお金が入金されるわけではないので、

しっかりとキャッシュフローを確認して 出品作業を進めるようにしていきましょう。

■デフレ商品リサーチ

転売ビジネスは、 市場の特性により商品の価格が 上がったり下がったりします。

こういった価格差を狙って 利益を出していくのが、 転売ビジネスで稼ぐ方法です。

さまざまなプラットフォームで 価格競争によって生じる現象なのですが、 この性質を利用してメルカリで稼ぐことができます。

具体的には、アマゾンで相乗り出品をしていることにより 価格破壊が起きている商品を見つけ、

価格が安くなっている商品をメルカリに転売することで、 その利幅を稼ぐという手法です。

ヤフオクや楽天でもリサーチが可能ですが、 今回は、Amazon で実践する方法をご紹介していきます。

まず、Amazon にアクセスしてください。



そして、検索窓で「ノーブランド」と検索します。

すべて マ	ノーブランド
Amazonポイ	ノーブランド 品 <mark>すべての</mark> カテゴリー
77257	ノーブランド 品 レディースジュエリー
eter Eter	ノーブランド品 ホーム&キッチン
	ノーブランド品 家電&カメラ
母の日	ノーブランド 品 スポーツ&アウトドア
晨大2.	ノーブランド 中国
_	ノーブランド 人気
	ノーブランド 1000円以下
-	ノーブランド レディース
ATTEN	ノーブランド アクセサリー

次に、並べ替えで『価格の安い順番』に並べ替えます。



カテゴリーで絞ったり、価格帯で絞ったりするなどして、 中国輸入がされ、相乗り出品によって 価格破壊が起きてる商品をリサーチしていきましょう。



実際に見つけた商品名を メルカリで検索してみてください。

そして、利益がとれるようなら、 実際にメルカリで出品をしていきましょう。

ここでは、実際に仕入れなくても そのまま出品して無在庫出品をすることもできます。

送料の確認をして、

しっかりと利益がとれるようならいいでしょう。

ですが、メルカリでは原則として 無在庫出品をすることはできません。

したがって、無在庫転売をして、 Amazonから直接、購入者に商品を送る際には、 必ず、ギフト設定で送るようにしてください。

ギフト設定にすることで、 納品書に商品の価格が記載されなくなります。

ですが、梱包している箱は Amazon の文言が入りますので、 いずれにしろ、リスクを抱えた出品となります。

このリスクを避けるためには、 一度商品を自宅に届けてから梱包をし直してください。



いかがでしたでしょうか。

日本一のフリマアプリに成長したメルカリは、 1人でビジネスをはじめたい方にとって、 かなり使いやすいと思いませんか?

事実、ネットビジネス初心者がネットビジネスを学ぶのに 最適な学習の場だと言われています。

なぜなら、メルカリなら、 インターネット上で商品を販売する体験を ほとんどノーリスクで、できてしまうからです。

メルカリに商品を出品するというのは、 リアルな世界でいうと、渋谷のスクランブル交差点で 商品を販売しているのと同じなんです。

しかも、ただ同然の費用で、商品を出品できます。

いいえ、それどころか、売れなければ、 出品費用すらかかりません。

ビジネス初心者が、いきなりそんな一等地で リスクなく商品を販売できるのなら…

やらない理由がないですよね?

最初は、慣れるまで試行錯誤するかもしれませんが、 メルカリが慣れてきたら ビジネスを拡大することもできますし、

他のネットオークションに出品したり、 自分でネットショップを開設したり、 実際に、リアルな店舗で商品の販売する こともできるようになるでしょう。

マニュアルはあくまで方法論でしかありません。

ですので、ぜひご自身で考えながら どんな商品が売れるのか? そして、文章を書けば売れやすいのか? 検証してみてください。

本レポートが、あなたにとってネットビジネスで稼ぐきっかけになれば、 私としても、嬉しい限りです。

最後までご覧いただき、ありがとうございました。

あなたのオークションでの成功を祈っております。

■おすすめサイト一覧

■フリマアプリ

https://www.mercari.com/jp/ https://rakuma.rakuten.co.jp/home/

■デフレサイト

https://www.amazon.co.jp/ https://auctions.yahoo.co.jp/